

APPRENTISSAGE

CFA MTA

Bac Pro TCV Alimentation

TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION



prérequis :

- pour une entrée en 2^{nde} : sortie de 3^{ème}
- pour une entrée en 1^{ère} : sortie de 2^{nde} GT, 2^{nde} Pro Vente ou CAP Vente
- être âgé de 16 à 29 ans ou 15 ans en sortie de 3^{ème} (avant le 31 décembre), aucune condition d'âge pour les personnes reconnues en situation de handicap



durée : 2 ou 3 ans



formation rémunérée



formation en alternance



réseau d'entreprises partenaires



accessibilité aux personnes en situation de handicap

CE BAC PRO FORME AUX FONCTIONS DE CONSEILLER-VENDEUR EN ALIMENTATION GÉNÉRALE OU SPÉCIALISÉE ; GRANDES ET MOYENNES SURFACES...) OU DANS UN SERVICE COMMERCIAL.

DES SECTEURS EN RECHERCHE DE PERSONNELS QUALIFIÉS.

UNE FORMATION QUI PERMET L'ACQUISITION D'UNE DOUBLE COMPÉTENCE : CELLE DE VENDEUR ET CELLE DE SPÉCIALISTE DES PRODUITS ALIMENTAIRES.

PROFIL

Intéressé par le commerce, vous êtes dynamique, rigoureux et vous avez le sens du contact et de l'accueil. Vous aimez l'échange, l'écoute, le conseil et le service. Vous manifestez de l'intérêt pour la vente en magasin.



Lycée d'Enseignement Agricole Privé-UFA-CFPC

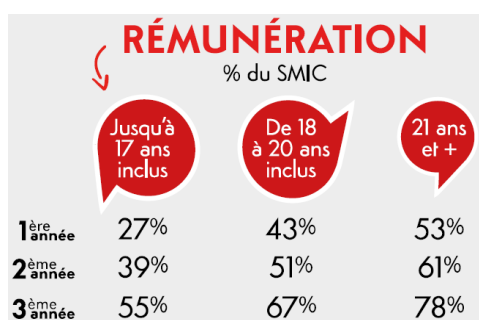
2 rue du Chanoine volton 18520 Bengy sur craon

Tél : 02.48.66.20.80 www.leap-bengy-sur-craon.fr

BAC PRO TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION

Fonctions en entreprise

- Réaliser la vente de produits alimentaires selon la réglementation du commerce, les règles d'hygiène et de sécurité alimentaires, et les objectifs commerciaux de l'enseigne, de l'entreprise
- Effectuer la préparation (cuisson, coupe, réalisation de plateaux...)
- Conseiller la clientèle sur les produits en rayon
- Superviser les flux de ventes
- Mettre en place les opérations commerciales
- Contrôler l'exécution des tâches techniques et administratives liées à la vente



Inscription

- Entretien de motivation et de validation du projet professionnel
- Recherche d'une entreprise d'accueil
- Signature du contrat d'apprentissage = inscription

Les + de la formation

- Une UFA de proximité en milieu rural, avec des facilités d'accès (internat, cars scolaires, trains)
- Une UFA dans un lycée à taille humaine : un encadrement soutenu et rassurant pour chaque apprenti et des formateurs interlocuteurs directs pour les maîtres d'apprentissage
- Des plannings pédagogiques différents permettant une alternance dans la même semaine => Une présence plus régulière en entreprise et un meilleur suivi en formation de l'apprenti



Poursuite d'études

- en BTS et plus particulièrement en BTSA Technico-Commercial « Produits alimentaires et boissons »

Métiers et perspectives d'emploi

- Technicien Conseil Vente
- Commercial, vendeur
- Chef de rayon,
- Adjoint au responsable des achats,
- Adjoint au chef de rayon,
- Chef de produits...



ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

MP1 : Etude opérationnelle du point de vente

MP2 : Expertise conseil en produits alimentaires

MP3 : Conduite de la vente

MP4 : Optimisation du fonctionnement du rayon

MP5 : Qualité des produits alimentaires et hygiène

MP6 : Animation commerciale

MAP : Mise en place et suivi d'un point de vente de produits locaux

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Elaborer une stratégie de valorisation d'un produit du rayon
- Répondre aux attentes de la politique commerciale du point de vente
- Répondre aux attentes spécifiques d'un client particulier
- Assurer la gestion d'un rayon de produits alimentaires
- Animer un espace de vente de produits alimentaires
- S'adapter à des enjeux professionnels particuliers



POUR PLUS DE PRÉCISIONS

contactez-nous au 02.48.66.20.82

ou visitez notre site : www.leap-bengy-sur-craon.fr



CENTRE DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE DES MÉTIERS DES TERRITOIRES ET DE L'AGRICULTURE
2 rue de Nermont - BP 64 28202 CHATEAUDUN
02 37 44 60 60
contact.cfamta@cneap.fr
cfa-mta.fr